

REPRÉSENTANT DES VENTES INTÉGRATION ET ENTRETIEN DE SYSTÈME TÉLÉCOM

Date d'entrée en fonction : Dès que possible
Échelle salariale :
Mode de rémunération : Commissions
Horaire de travail : Temps plein
Statut de l'emploi : Permanent
Emplacement : Bureau de Montréal

Le vendeur en intégration et entretien de système de télécommunication est responsable de la vente de services d'intégration et d'entretien pour les systèmes de télécommunication. Le poste implique une interaction directe avec les clients potentiels, la présentation des services offerts, la négociation des contrats, la gestion des comptes clients existants et la collaboration avec l'équipe technique pour fournir des solutions adaptées aux besoins des clients.

RESPONSABILITÉS :

- _ Prospecter et identifier de nouveaux clients potentiels dans le domaine de la télécommunication;
- _ Travailler en étroite collaboration avec l'équipe technique pour proposer des solutions adaptées aux besoins des clients;
- _ Préparer les listes d'équipements et la quantité de main-d'œuvre requise;
- _ Présenter les services d'intégration et d'entretien pour les systèmes de télécommunication aux clients potentiels;
- _ Négocier les termes et les conditions des contrats avec les clients;
- _ Gérer les comptes clients existants et assurer un suivi régulier pour maintenir une relation de confiance avec eux;
- _ Élaborer des propositions commerciales et des devis pour les clients;
- _ Effectuer un suivi régulier de ses projets pour s'assurer de la satisfaction de ses clients.

EXIGENCES ET COMPÉTENCES RECHERCHÉES :

- _ Une expérience préalable en vente dans le secteur des télécommunications est essentielle;
- _ Connaissance technique des systèmes de télécommunication et des services d'intégration et d'entretien associés tel que :
 - Système de vidéo surveillance
 - Système de diffusion vocal
 - Système de control d'accès

- Réseautique
 - Informatique générale
 - Connaissance de base en génie civile
-
- Excellentes compétences en communication orale et écrite, en négociation et en présentation;
 - Capacité à travailler en équipe et à collaborer avec des personnes de différents départements;
 - Sens de l'organisation et de la gestion du temps;
 - Attitude positive, orientée vers les résultats et axée sur le client;
 - Bilingue français/anglais est un atout.

FORMATION ET EXPERIENCE :

- Technique en télécommunication ou autre domaine connexes;
- Expérience technique en télécommunication de 5 ans et plus;
- Expérience préalable en vente ou en service à la clientèle dans le secteur des télécommunications est un atout.

APTITUDES RECHERCHÉES :

- Joueur d'équipe;
- Autonome, proactif et axé sur la résolution de problèmes;
- Avoir du leadership;
- Axé(e) sur les résultats;
- Porte une grande attention aux détails;
- Connaissance en audiovisuel (atout).